



Warum Ihr Unternehmen jetzt eine KI-Strategie braucht.

**Kristian Bader
André Roth**

Solothurn, 18. Juni 2026



FIRMA

Strategie. KI. Umsetzung.

Wir verbinden Management - und Strategieberatung mit operativer KI-Expertise.
Wir identifizieren die richtigen KI-Hebel, bewerten sie betriebswirtschaftlich und bringen sie messbar in die Umsetzung.

Strategische Tiefe

Wir denken vom Geschäftsmodell aus
- nicht vom Tool. KI-Initiativen werden
an Strategie, P&L und
Wettbewerbsposition ausgerichtet.

Operative Erfahrung

Drei Experten mit Hands-on-
Erfahrung in Beratung, Industrie und
KI-Implementierung. Wir verstehen
uns als Sparringpartner.

Fokus auf Wirkung

Jeder Use Case wird mit Aufwand,
Risiken und KPIs unterlegt.
Entscheidungsreif für Entscheider -
vom ersten Kontakt an.

FIRMA

Drei Experten. Ein Anspruch.

Komplementäre Profile aus Strategie, Industrie und KI - mit gemeinsamer Hands-on-DNA.



Kristian Bader

Partner & Senior Advisor



André Roth

Partner & Senior Advisor



Evelyne Schärer

Marketing & Communications

18.06.2026

KI im Unternehmen

4

FIRMA

Eine starke Partnerschaft.

Wir freuen uns über die Partnerschaft mit der Frôte & Partner Group!



- Frôte & Partner AG
- Dynafisc Frôte AG
- Schoeb Frôte AG
- KA Partners GmbH

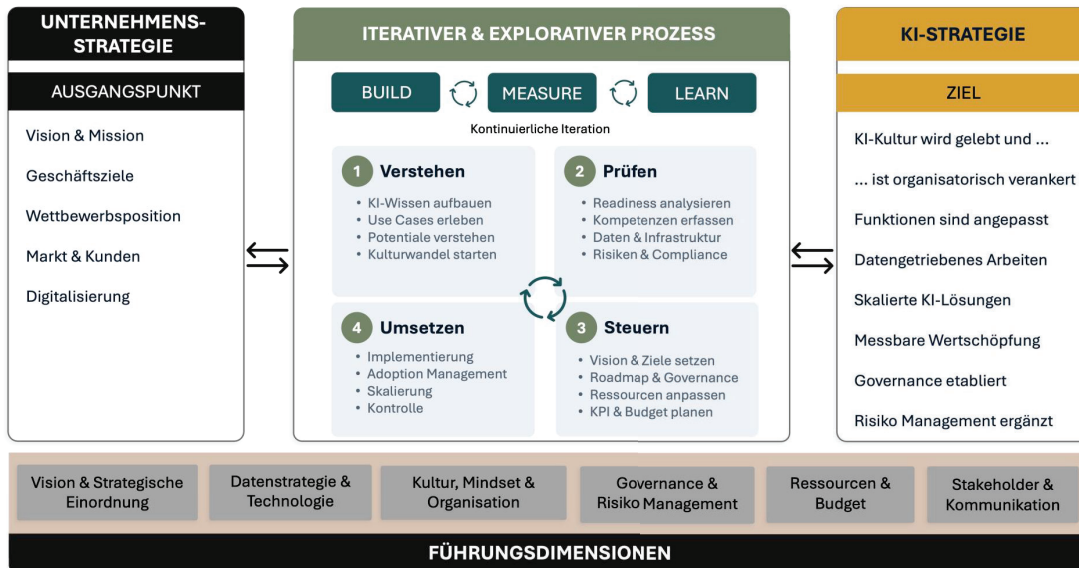
18.06.2026

KI im Unternehmen

5

BUSINESS MODELL

Das Framework.



18.06.2026

KI im Unternehmen

6

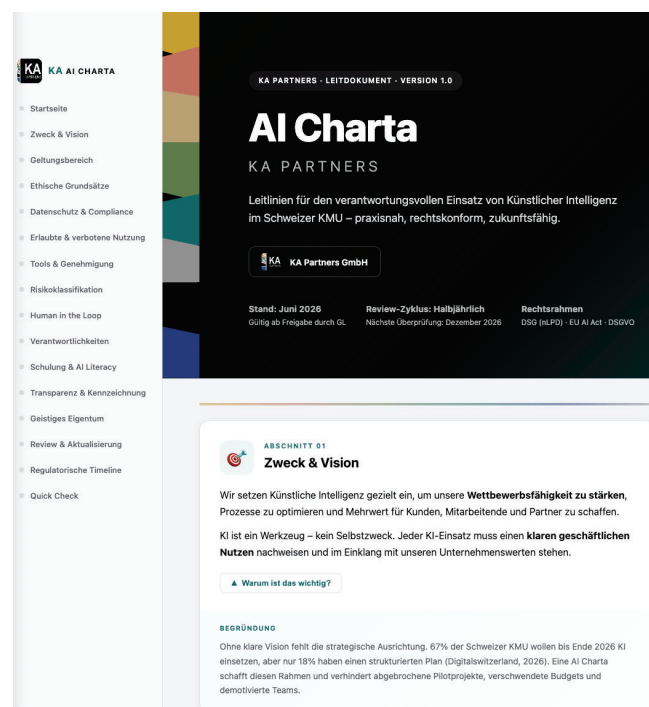
BUSINESS MODELL

KI Charta.

Leitlinien für den verantwortungsvollen Einsatz von Künstlicher Intelligenz bei KA Partners GmbH.

Wir setzen Künstliche Intelligenz gezielt ein, um unsere **Wettbewerbsfähigkeit zu stärken**, Prozesse zu optimieren und Mehrwert für Kunden, Mitarbeitende und Partner zu schaffen.

KI ist ein Werkzeug - kein Selbstzweck. Jeder KI-Einsatz muss einen **geschäftlichen Nutzen** aufweisen und im Einklang mit unseren Unternehmenswerten stehen.



18.06.2026

KI im Unternehmen

8

IHRE KI-STRATEGIE - UNSERE WERTSCHÄTZUNG



DANKESCHÖN

KI-Readiness Workshop

Halbtag (4h), vor Ort, 6–8 Personen

Vier Themenbereiche

- Strategie
- Readiness
- Use Cases
- Quick Wins

Inkl. Report (8–12 Seiten) & Executive Summary

Symposium-Aktion: CHF 2'900

(statt CHF 4'500)

Konditionen: 5 Slots, Buchung bis 30. Oktober 2026



MERCI

Strategisches Erstgespräch

30-minütiges Gespräch (Online oder Telefon).
Terminvereinbarung bis 2. Juli 2026.

Situationsanalyse

Wo steht Ihr Unternehmen heute in Bezug auf KI?

Potenzial-Check

Welche Bereiche bieten den grössten Hebel für den Einsatz von KI?

Positionierung

Wo stehen Sie im Vergleich zu Ihrer Branche?

Nächste Schritte

Konkrete Empfehlung, was Sie als Nächstes tun sollten

Gerne stehen wir für Fragen beim Apéro zur Verfügung.

